La "trappola" dei bond strutturati

Due funzionari della Consob rifanno i conti sulle obbligazioni bancarie. Ed evidenziano che questi prodotti legati ai derivati non sono trasparenti sui rischi e che i prezzi di emissione sono superiori al valore "intrinseco" del titolo

CLAUDIO CARACENI

A FINE giugno '99, le famiglie italiane avevano investito 250mila miliardi in obbligazioni bancarie cosiddette strutturate: veramente troppo se si considera che nessun risparmiatore è capace di valutare correttamente il profilo di rischio-rendimento sottostante a questi prodotti finanziari.

Le obbligazioni bancarie strutturate sono costruite abbinando alle obbligazioni ordinarie determinati tipi di prodotti derivati, e rappresentano per insparmiatori dei veri e propri specchietiti per le allodole, perché evidenziano in forma esplicita tutti i vantaggi che offrono (un tasso di interesse iniziale molto più alto di quello di mercato, la possibilità di investire in Borsa senza rischiare il capitale, etc.) ma mantengono in forma implicita la maggior parte dei rischi che il prodotto derivato comporta. Per-

E' un mercato che solo nel '99 ha raccotto 250 mila miliardi tanto accade spesso che le attraenti condizioni iniziali finiscano per trasformarsi in bassi tassi di rendimenti alla scadenza o in perdite sostanziose nel caso di smobilizzo

prima dei termini.
Oggi, due funzionari della Divisione intermediari della Consob, l'economista Giuseppe D'Agostino e il matematico Marcello

Minenna, hanno realizzato uno studio pubblicato nei Quaderni di ricerca della Consob (disponibile anche sul sito internet www.consob.it) dal titolo "Il mercato primario delle obbligazioni bancarie strutate – Alcune considerazioni sui profili di correttezza del comportamento degli intermediari". Lo studio mette in evidenza con estrema chiarezza tutti i principali problemi che questi prodotti finanziari si portano dietro.

L'enorme diffusione delle obbligazioni strutturate la finaligiie è dovuta aduna politica di marketing aggressiva attuata dalle banche per far fronte a lacio della raccolta a medio lungo termine alla necessità di copertura dei rischi crescenti derivanti di appopri investimenti in titoli. Il calo marcato dei tassi di interesse nel nostro paese a partire dal 1997 ha determinato una fuga del rispamio dai certificati di deposito bancari e la necessità per le famiglie di riallocare i portafogli verso impleghi più rischiosi e potenzialmente più redditizi. In questo contesto particolarmente favorevole, le banche hanno usata

Soggetto Emttente	Denominazione	Data di scadenza	Prezzo	Valore
Banca di Roma	Reverse Convertible Knocked in su MIB 30 con parachute	19/04/2001	100	86
Centrobanca	Reverse Convertible ou Senerall con peractime	26/10/2000	100	92
Mediocredito Lombardo	Reverse Convertible su Monteclison con paractute	26/02/1999	100	82
Mediocredillo Lombardo	Reverse Convertible su MPS con parachale	31/12/1999	100	93
Mediocredito Lombardo	Reverse Convertible Knocked in su BNL con parachute	28/02/2000	100	92
Mediocredito Lombardo	Reverse Convertible Knocked in au COMIT	26/01/2000	-100	92
Mediobanca	Jopan Equities Basket con parachute	30/10/2005	100	90
Mediocredito Lombardo	Equity Indexes Basket con paractiste	07/07/2003	100	90
Efibanca	Equity Indexes Basket	30/09/2004	100	85
Efibanca	Equity Index	31/07/2004	100	91
Efibanca	Italian Equities Basket	13/02/2002	100	85
Efibenca	World Equities Basket	21/11/2004	100	.78
Efibanca	World Equities Basket	31/12/2004	100	80
Efibance	Raverse Convertible Krincket in su Nokla con parachute	01/12/2000	100	91
Unicredito	Italian Equities Basket	01/10/2004	100	. 86

Nella tabella, la difforenza tra quello che avrebbe dovuto essere il prezzo corretto e quello che invece è stato il prezzo di emissione di alcune obbligazioni strutturate. Il mercato di questi tiboli è motto amolo, sporattuto da quando i tassi di interesse sono scesi

la loro elevata reputazione per offrire ai risparmiatori continue emissioni di obbligazioni strutturate al punto che in soli cinque anni lo stock di questi titoli è passato da 15.683 a 246.118 miliardi di lire, ricoprendo così una funzione essenziale nel finanziamento delle attività delle banche. Tuttavia, le informazioni incorporate nelle obbligazioni strutturate non sono state finora adeguatamente rivelate agli investitori e il reale valore della componente rischiosa è spesso conosciuto solo dai costrutturi di questi strumenti. Non di rado la stessa rete distributiva del prodotto ne è all'oscuro ma spinge comunque i propri clienti a sottoscrivere le emissioni per beneficiare delle ampie provvigioni che percepisce sui classamenti. L'asimmetria informativa appena descritta consente agli emittenti di collocare le obbligazioni strutturate ad un prezzo molto più elevato rispetto al prezzo teorico che dovrebbero avere sulla base di una corretta valutazione dei rischi che questi strumenti incorporano. Di conseguenza le hanche riescono attraverso le obbligazioni strutturate a finanziarsi a bassi tassi di interesse e/o a coprire proprie posizioni rischio se a costi più contenuti di quelli mercato Lo studio contiene una tabella particolarmente interessante dove viene documentato il fenomeno di mispricing (cioè della differenza tra il prezzo di emissio-

ne e quello teori-

realizzato in numerose emissioni degli ultimi anni. Per citare le più vistose, le obbligazioni strutturate Efibanca World Equity Basket 21/11/196 avrebbato dovuto avere un valore corretto di 78 ma sono state emesse a 100; le obbligazioni Mediocredito Lombardo Reverse Convertible su Montedison del 31/8/98 avrebbero dovuto avere un valore teorico di emissione di 82 mentre sono state emesse a 100 di emissione di 82 mentre sono state emesse a 100

Se lo scopo principale della regolamentazione dei sistemi finanziari è quello di ridurre lo svantaggio informativo dei piccoli risparmiatori nei controtti degli intermediari, la regolamentazione italiana relativa alle obbligazioni strutturate lo ha finora mancato. Pertanto gli autori auspicano interventi mirati di regolamentazione sulle obbligazioni abranti estrutturate.